

# Wir suchen dich!

**FINDOLOGIC**  
stop searching - find!

## **BERATUNG UND VERTRIEB (M/W) VOLLZEIT** **STANDORT MÜNCHEN**

Du hast Spaß an Technologien und liebst es, Kunden zu beraten? Du bist ein Sales-Talent und hast ein Geschick, die richtigen Lösungen für Kunden zu finden? Dann bist du bei uns richtig! Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir ab sofort für unseren neu gegründeten **Standort München** einen engagierten Vertriebsprofil!

FINDOLOGIC ist mit seiner Shopping Experience Plattform ein führender Anbieter im Wachstumsmarkt E-Commerce und glänzt durch innovative Lösungen für Online-Shops. Darüber hinaus sind wir stolz auf unser tolles Teamgefüge und den Spaß bei der Arbeit.

Als Berater verkaufst du mit Herzblut – vorwiegend am Telefon bzw. online – unser einzigartiges Produkt rund um Suchtechnologie und Einkaufserlebnisse für führende Online-Shops. Du bist ein starker, selbstbewusster und authentischer Gesprächspartner für Kunden, Interessenten und Partneragenturen.

Das Verhandeln liegt dir im Blut, du bist immer offen für neue Vertriebswege und trägst maßgeblich zur Markenpräsenz und zum Markenausbau in den Schlüsselmärkten bei.

### **DEINE AUFGABEN:**

- Umsetzung und Mitgestaltung innovativer Vertriebsstrategien
- Selbstständige Koordination aller Vertriebsaktivitäten
- Vorwiegend telefonische Neukundenakquise, Crossselling & Upselling zu wichtigen Bestandskunden
- Persönliche Kommunikation mit Leads vor allem online
- Strategische Kundenberatung
- Pitches zu Beratungs-Workshops vor Ort
- Teilnahme an internationalen Messen

### **IDEALE VORAUSSETZUNGEN:**

- Abgeschlossene kaufmännische / betriebswirtschaftliche Ausbildung
- Souveränes Auftreten, hervorragende Kommunikations- und Umgangsformen
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Eigenständige, genaue Arbeitsweise
- Koordinationsfähigkeit und Teamfähigkeit
- Analytische und erfolgsorientierte Denkweise

### **WIR BIETEN DIR:**

- Ein produktives Arbeitsklima in einem motivierten, dynamischen Team
- Flache Hierarchien und offene Unternehmenskultur
- Persönliche Weiterentwicklung und Perspektive in einem herausfordernden Marktumfeld
- Einen modernen Arbeitsplatz in gut erreichbarer Lage
- Die Chance, ein junges erfolgreiches Unternehmen mitzugestalten
- Sehr attraktive Bonifikation

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung als PDF an [work@findologic.com](mailto:work@findologic.com).

FINDOLOGIC GmbH  
Jakob-Haringer-Str. 5a

A-5020 Salzburg

Geschäftsführer:  
Matthias Heimbeck

Tel. +43(0) 6 62/45 67 08  
[work@findologic.com](mailto:work@findologic.com)  
[www.findologic.com](http://www.findologic.com)



UID. ATU64297111  
FN 31 1074 m Salzburg